



PRESSEMITTEILUNG

SEPTEMBER 2020

RENAULT TRUCKS STEHT SEINEN KUNDEN BEI DER FINANZIERUNG VON DEREN ELEKTRO-FAHRZEUGEN ZUR SEITE

Renault Trucks setzt sein Engagement im Bereich Elektromobilität fort. Um seinen Kunden eine reibungslose Durchführung der Energiewende zu ermöglichen, bietet der Hersteller - mittels seiner Renault Trucks Financial Services - verschiedene Finanzierungsmöglichkeiten beim Kauf eines Elektro-Lkws.

Da die Anschaffungskosten eines Elektro-Fahrzeugs kein Hindernis bei der Energiewende von Transportpediteuren darstellen sollten, bietet Renault Trucks mit Hilfe seiner Renault Trucks Financial Services maßgeschneiderte Finanzierungsmodelle für seine Z.E.-Modelle.

Die Kosten eines Elektro-Fahrzeugs müssen nämlich in seiner Gesamtheit analysiert werden. Hierbei muss man die Gesamtfolgekosten berücksichtigen und nicht die Anschaffungskosten. Denn selbst wenn die Anschaffungskosten eines Elektro-Lkws kostspieliger sind als bei einem Diesel-Lkw, ist der Elektro-Lkw beim Gebrauch sehr wirtschaftlich - es sind wenige Wartungsmaßnahmen nötig und die Kosten beim Kraftstoffverbrauch sind gleich Null.

„Man muss sich beim Kauf eines Elektro-Fahrzeugs schon vorab mit Finanzierungs- und Versicherungsfragen beschäftigen“, so Tabitha Carpenter, Vizepräsidentin von Renault Trucks Financial Services. „Wir überprüfen für jeden unserer Kunden eine maßgeschneiderte Finanzierungslösung, die es ihnen ermöglicht, die Betriebskosten vollständig im Griff zu haben und deren Mission in aller Ruhe durchzuführen.“

Konkret gibt es – je nach Nutzung und spezifischen Bedürfnissen des Kunden - drei Finanzierungsangebote:

- Klassischer Kredit: der Kunde ist nach Vertragsende Besitzer des Elektro-Lkws.
- Leasing: der Kunde entscheidet sich, sein Elektro-Fahrzeug zu mieten und hat nach Vertragsende die Wahl zwischen Rückgabe oder Kauf des Fahrzeugs gegen Zahlung seines Restwertes. Das Leasingverfahren ist kompatibel mit staatlichen Beihilfen bzw. Steuervergünstigungen, wie z.B. die Zusatzabschreibung.
- Finanzierungsleasing: der Kunde entscheidet sich, sein Elektro-Fahrzeug zu mieten. Nach Ablauf des Vertrags muss er das Fahrzeug zurückgeben.

„Wir erwarten, dass sich unsere Kunden zunächst wenig für einen klassischen Kredit, sondern eher für das Leasing bzw. Finanzierungsleasing entscheiden werden, da es ihnen noch an Erfahrungswerten bei der Elektrotechnologie fehlt“, ergänzt Tabitha Carpenter. „Bei Renault Trucks hingegen arbeiten wir schon seit zehn Jahren an dieser Technologie und wir verfügen bei der Vermarktung von Elektro-Lkws bereits über Erfahrung. Wir wissen, dass die Fahrzeuge unserer Z.E.-Modellreihe auf Dauer leistungsstark und zuverlässig sind und es ist Teil unserer Rolle als Hersteller, diese zu finanzieren.“

Über Renault Trucks Financial Services

Renault Trucks Financial Services ist eine Marke von Volvo Financial Services Limited, die zur Finanzgruppe von Volvo gehört, einem der weltweit wichtigsten Hersteller von Lkws, Reise- und Autobussen, Baumaschinen sowie Industrie- und Schiffsmotoren. Die Gruppe bietet auch komplette Service- und Finanzierungslösungen an. Volvo Financial Services – mit Hauptsitz in Greensboro (USA) – wurde 2001 gegründet und verwaltet ein Portfolio von Bruttokrediten in Höhe von 123 Millionen Schwedischer Kronen in 48 Ländern und hat weltweit mehr als 1 500 Mitarbeiter/-innen.

Über Renault Trucks

Als Erbe von mehr als einem Jahrhundert französischer Lkw-Expertise bietet Renault Trucks Transportprofis eine Reihe von Fahrzeugen (von 3,1 bis 120 Tonnen) und Dienstleistungen, die auf den Vertriebs-, Bau- und Langstreckensektor zugeschnitten sind. Die robusten, zuverlässigen und verbrauchsgesteuerten Lkw von Renault Trucks bieten eine erhöhte Produktivität und reduzierte Betriebskosten. Renault Trucks vertreibt und wartet seine Fahrzeuge über ein Netzwerk von mehr als 1.400 Servicestellen weltweit. Die Lkw von Renault Trucks werden in Frankreich entwickelt und montiert, und die meisten Komponenten werden in Frankreich hergestellt.

Renault Trucks ist Teil der Volvo Group, einem der weltweit führenden Hersteller von Lkw, Reisebussen und Bussen, Baumaschinen sowie Industrie- und Schiffsmotoren. Die Gruppe bietet auch komplette Finanzierungs- und Servicelösungen an. Die Volvo-Gruppe beschäftigt rund 104.000 Mitarbeiter, verfügt über Produktionsstätten in 18 Ländern und verkauft ihre Produkte in mehr als 190 Märkten. Im Jahr 2019 erwirtschaftete die Volvo-Gruppe einen Umsatz von 40.5 Milliarden Euro (432 Milliarden Schwedische Kronen). Die Volvo-Gruppe ist ein börsennotiertes Unternehmen mit Sitz in Göteborg, Schweden. Die Volvo-Aktien sind an der Stockholmer Börse Nasdaq notiert.

Weitere Informationen:
www.renault-trucks.com/presse

Séveryne Molard
Tel. +33 (0)4 81 93 09 52
severyne.molard@renault-trucks.com